

## Werkstudent / Praktikant / Abschlussarbeit (m/w) **Business Development**

EVUM Motors hat sich als junges und innovatives Unternehmen das Ziel gesetzt, nachhaltige Mobilitätskonzepte für jedermann weltweit anzubieten. Wenn auch Du die Welt zu einem besseren Ort für uns und für die zukünftigen Generationen machen willst, werde Teil unseres Teams.

Momentan befinden wir uns in der Entwicklung und im Aufbau der Vorserienfahrzeuge. Um die spätere Serienbelieferung abzusichern, arbeitest Du an reizvollen Aufgaben. Du unterstützt die Leitung des Business Developments und des Vertriebs bei der Erarbeitung der Internationalisierungsstrategie des Unternehmens. Dabei hilfst Du u.a. bei der Definition von optimalen Messgrößen zur Auswahl von Zielmärkten und Produktionsstandorten.

Das sind Deine Aufgabenfelder:

- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Unterstützung bei der Bearbeitung von Geschäftsfeldanalysen
- Evaluierung ökonomischer und technischer Leistungsparameter
- Eigenverantwortliche Erarbeitung und Präsentation von Ergebnissen
- Unterstützung von Projektaufgaben und Workshops in Business Development und Marketing

Das solltest Du mitbringen:

- Erste Erfahrung im Business Development, Marketing oder Vertrieb
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Interesse an E-Mobilität
- Hands-On-Mentalität
- Ausgeprägt analytische und kommunikative Fähigkeiten
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise

Was wir Dir bieten:

- Ein motiviertes, innovatives Team und spannende Aufgaben im Bereich der E-Mobilität
- Frisches Obst und freie Getränke als Energiespender
- Hochwertige Kantine
- Regelmäßige Teamevents
- Sehr gute Verkehrsanbindung

Wenn Du Lust auf E-Mobilität und Freude an der Arbeit in einem Start-Up hast, dann bewirb Dich bei uns!

Gerne kannst Du auch einfach direkt bei uns anrufen:

Dominik Fries • 089-90162643 • [career@evum-motors.com](mailto:career@evum-motors.com)

